

2025



EDWIN HURTADO RABA

INFORME DE GESTIÓN 2025



Asamblea General ordinaria
Gerencia 2025



1. Proyecciones cumplidas

Un año de resultados excepcionales, superando objetivos y consolidando nuestra posición en el mercado de transporte de carga líquida.



2. Gestión operativa

Constituye el eje fundamental para garantizar la eficiencia en la ejecución de los procesos y el cumplimiento de los objetivos institucionales



3. Gestión financiera

Componente clave que asegura el uso eficiente de los recursos, garantizando la sostenibilidad y el cumplimiento de las metas organizacionales.



4. Gestión comercial

Fundamental para fortalecer las relaciones con los clientes, impulsar el crecimiento de la organización y asegurar el cumplimiento de los objetivos de ventas



5. Proyecciones 2026

Establecen un marco estratégico orientado al crecimiento sostenible, la optimización de recursos y el cumplimiento de los objetivos organizacionales

01

PROYECCIONES

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

Análisis detallado del desempeño frente a las metas establecidas para el
año 2025



CUMPLIMIENTO EN VENTAS 2025



PROYECTADO

\$ 96.000.000.000

101%

CUMPLIMIENTO

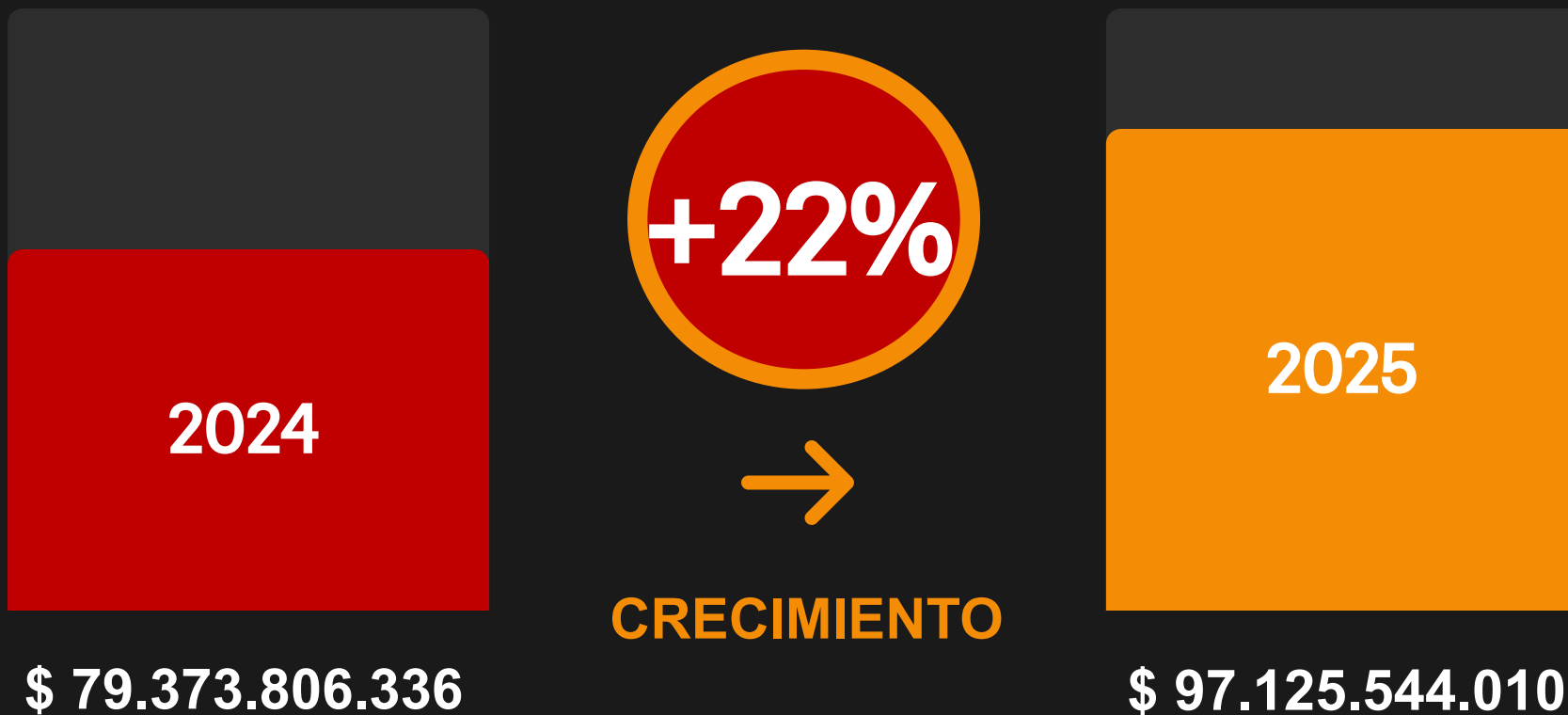


EJECUTADO

**\$
97.125.544.010**

↑ Superamos la meta proyectada en **\$1.125.544.010**, demostrando una gestión comercial efectiva

CRECIMIENTO VENTAS



Incremento significativo en ventas **\$17.751.737.675** comparado con el año anterior

ADJUDICACIÓN DE LICITACIONES



5

AÑOS



5

AÑOS



2

AÑOS



Contratos asegurados



PROYECTO

LOCALES CHIMITA - GIRÓN



3
Locales



Inversión total
\$112.000.000



Estacionamiento
1 por local



Actualmente
Disponibles



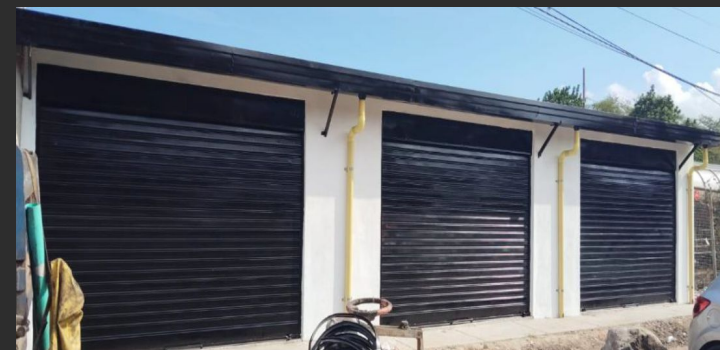
Total de locales

12



Servicios:

- Eléctricos
- Hidráulicos
- Exostos



PROYECTO

PANELES SOLARES



Energía Limpia

Implementación de sistema de energía solar para reducir el consumo eléctrico y la huella de carbono.

- ✓ Reducción de costos energéticos
- ✓ Energía renovable y sostenible
- ✓ Independencia energética



Cantidad Instalada

41 paneles



Ahorro Estimado

40%

Financiación

Recursos propios

CUMPLIMIENTO CONVENIO RUMBOS TERPEL



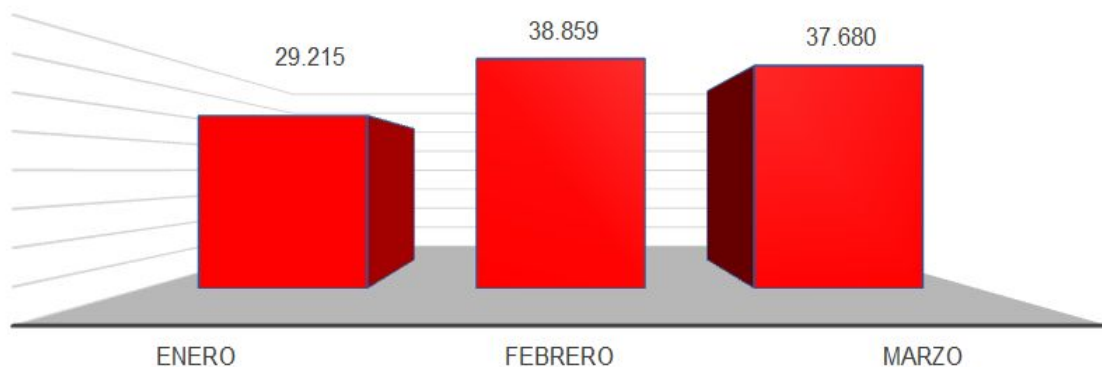
CONSUMO GALONES

\$105.755

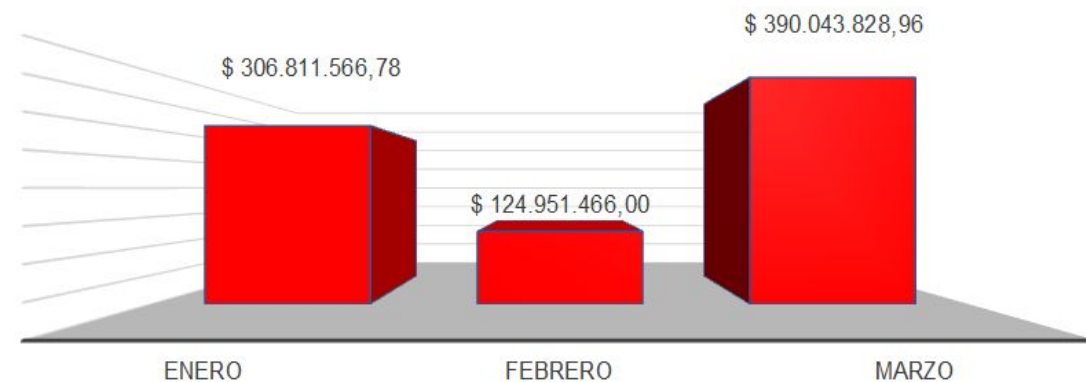


CONSUMO EN PESOS

\$ 821.806.862



	ENERO	FEBRERO	MARZO
Total	29.215	38.859	37.680



	ENERO	FEBRERO	MARZO
Total	\$ 306.811.566,78	\$ 124.951.466,00	\$ 390.043.828,96

★ INCENTIVOS: RECIPROCIDAD CON EL CLIENTE

PÓLIZA DE VIDA ASOCIADOS

PÓLIZA DE VIDA SEGUROS DEL ESTADO



CUBRIMIENTO

81 ASOCIADOS



COBERTURA

\$ 150.000.000



BENEFICIO ADICIONAL

Gastos emergentes 8.5 SMMLV



ADICIONAL PÓLIZA DE VIDA HDI SEGUROS



CUBRIMIENTO

52 ASOCIADOS



COBERTURA

\$ 50.000.000

♥ Compromiso con el bienestar de nuestros asociados y sus familias

02

GESTIÓN OPERATIVA

ESTADISTICA VENTAS

Orientada a garantizar la eficiencia en los procesos internos



ESTADÍSTICA EN VENTAS

2023

\$86.847.593.382

2024

\$79.373.806.336

2025

\$97.125.544.010



Comportamiento de las ventas durante los últimos tres años, permitiendo analizar tendencias y variaciones en la gestión comercial

PARTICIPACIÓN POR UNIDAD DE NEGOCIO 2025

87
%

LIQUIDOS
\$84.763.429.821

9%

CARGA SECA
\$8.831.848.50
2

4%

VOLCOS
\$3.530.265.68
6

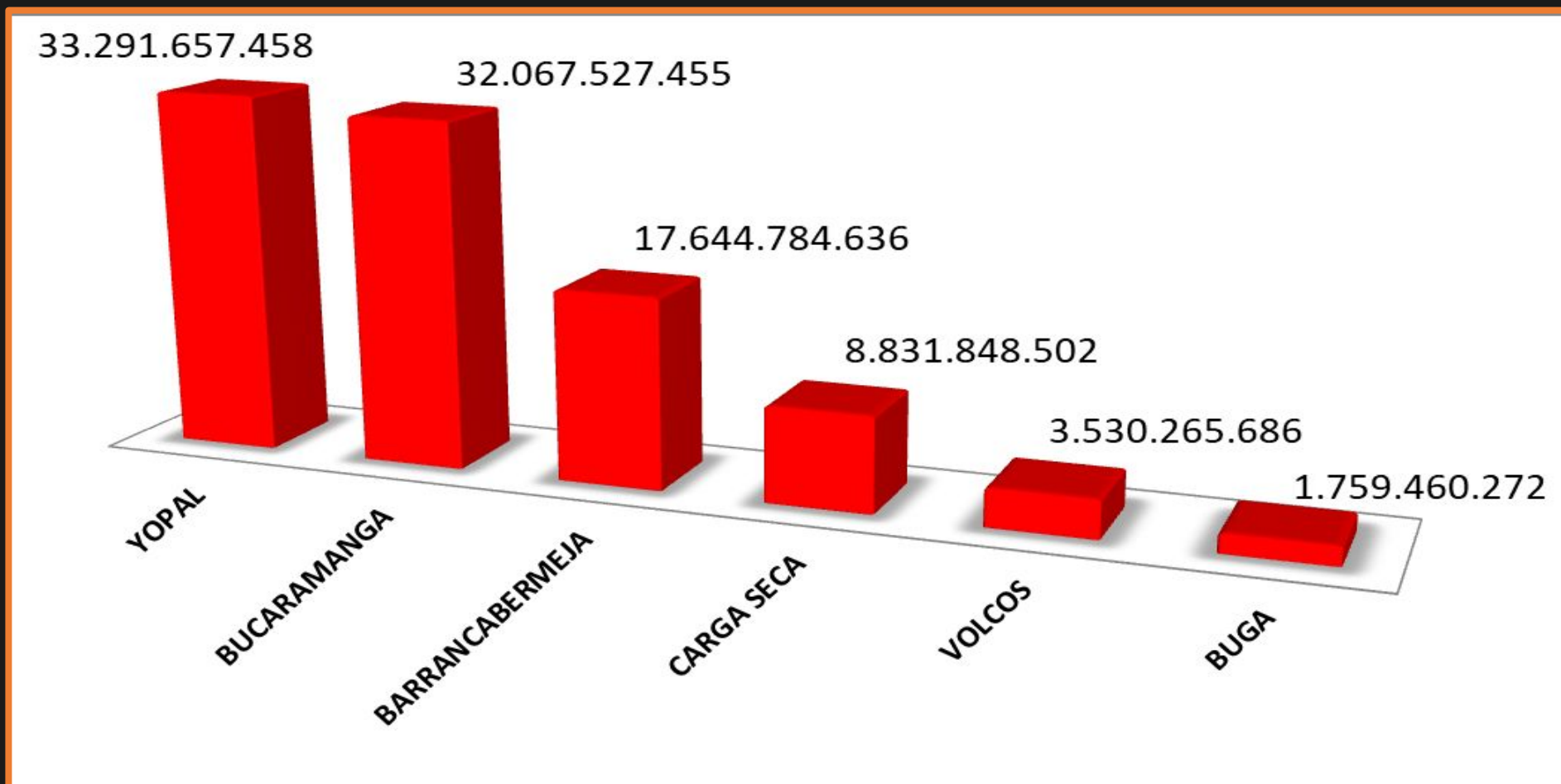
**TOTAL
GENERAL**

\$97.125.544.010

19.020
Despachos

 Distribución porcentual de las operaciones según categorías de servicio

PARTICIPACIÓN POR AGENCIAS 2025



 Permite analizar la distribución de las ventas entre las diferentes agencias, identificando su aporte relativo al resultado comercial.

PARTICIPACIÓN POR CLIENTES 2025

CLIENTES	VENTAS 2025
ECOPETROL SA	29.699.015.667
ORGANIZACION TERPEL SA	19.358.446.331
FRONTERA ENERGY COLOMBIA	12.378.470.385
C.I. QUALITY BUNKERS SUPPLY S.A.S	4.424.473.217
C.I. CARBOMAZ S.A.S.	2.694.650.127
INDUSTRIAS BASICAS DE CALDAS	2.090.875.005
BRENNTAG COLOMBIA SA	2.014.391.800
ITALCOL S.A	1.820.664.118
CONSORCIO INFRAROVER PALESTINA	1.476.898.396
EXTRACTORA EL ESTERO SAS	1.367.416.396
OTROS	19.800.242.569
TOTAL VENTAS	97.125.544.010



i El 80% de las ventas del año se concentra en 10 clientes, mientras que el 20% restante corresponde a 102 clientes.

VEHÍCULOS



TOTAL FLOTA

172

VEHÍCULOS



Requerimiento de flota moderna y diversificada para atender todas las necesidades de transporte



133

TRACTOMULAS TANQUES

76%



16

DOBLETROQUES
VOLQUETA



3

DOBLETROQUES TANQUE

11%



11

TRACTOMULAS VOLCOS



1

TRACTOMULA ESTACA

8%



7

SENCILLO TANQUE



1

SENCILLO ESTACAS

5

%

03

GESTIÓN FINANCIERA

INDICADORES

Resultados financieros sólidos que reflejan una gestión eficiente y rentable



DATOS GENERALES



INGRESOS

\$ 7.606.998.346



GASTOS

\$ 5.932.456.016



EXCEDENTES

\$488.869.356

Endeudamiento Total

36%

Rentabilidad del Activo

1.46%

Liquidez

1.85%

CIFRAS FINANCIERAS



SALDO EN BANCOS

\$ 2.615.956.437



OBLIGACIONES
FINANCIERAS

\$ 1.284.078.460



RENDIMIENTOS FIDUCIA
BANCO BOGOTÁ

\$ 48.070.495



AHORRO 4 X 1000

\$ 131.131.414

OBLIGACIONES FINANCIERAS



SALDO PENDIENTE	PLAZO	CUOTAS PENDIENTES
\$ 90.126.306	36 cuotas	4 cuotas
\$ 50.000.000	12 cuotas	2 cuotas
\$766.666.667	24 cuotas	23 cuotas
\$906.792.973		



SALDO PENDIENTE	PLAZO	CUOTAS PENDIENTES
\$ 356.250.000	20 cuotas	19 cuotas
\$356.250.000		

CUPO DE CRÉDITO DISPONIBLE
\$ 4.100.000.000

NUESTRA CARTERA



45

DÍAS ROTACIÓN



Gestión Efectiva

Control riguroso de la cartera para mantener la salud financiera



Mínimo Riesgo

Políticas de crédito que minimizan la exposición a morosidad



Recuperación Ágil

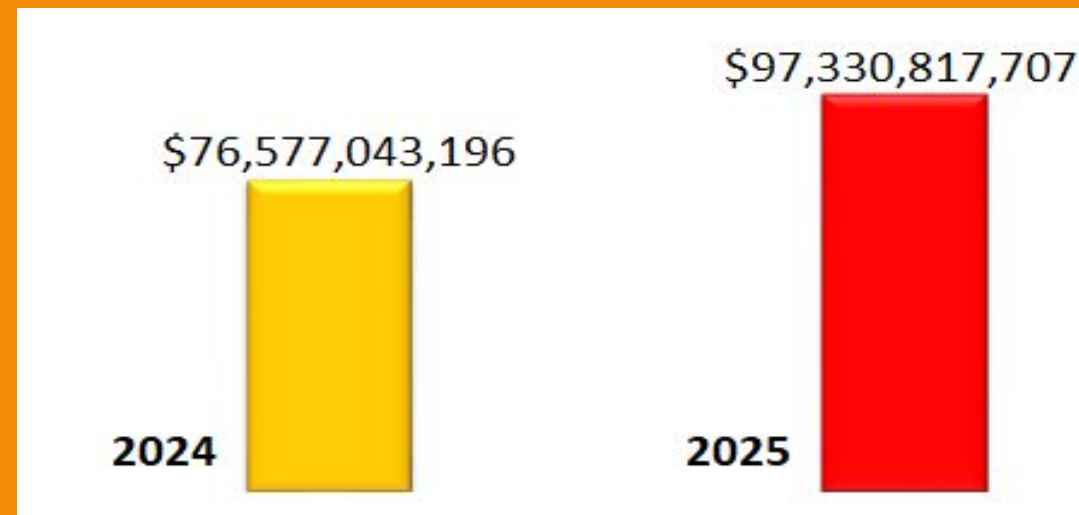
Procesos eficientes de cobranza que garantizan el flujo de caja

INDICADORES DE CARTERA

🎯 RANGOS DE LA CARTERA

RANGOS A 31/12/2025	SALDOS
VENCIDO MAS DE 90 DIAS	\$ 128.096.000
VENCIDO 61-90 DIAS	\$ 164.330.717
VENCIDO 31-60 DIAS	\$ 123.719.846
VENCIDO 1-30 DIAS	\$ 1.471.592.611
CARTERA CORRIENTE	\$ 9.546.816.693
TOTAL GENERAL	\$ 11.434.555.867

🌀 RECAUDOS



ROTACION

2024	2025
52,31 DIAS	45,71 DIAS

EQUIPO COVOLCO



81

ASOCIADOS

54
Administrativos

177
Conductores



23
1

EMPLEADOS



Capacitación
Continua



Bienestar
Laboral



Seguridad
Integral



Desarrollo
Profesional

04

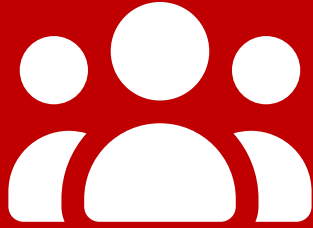
GESTIÓN COMERCIAL

CLIENTES - MERCADO

Fortaleciendo relaciones comerciales y expandiendo nuestra presencia
en el mercado



CLIENTES



112

CLIENTES

ACTIVOS



Sector Industrial

Petróleo y derivados

51



Sector Químico

Productos químicos y especialidades

10



Sector Agroindustrial

Producto a granel y aceites de palmas

39



Sector Construcción

Transporte Agregados

12

CONTRATOS



22

CONTRATOS

ACTIVOS



77%

Del total de Ventas

\$
75.091.233.862

valor contratado



18

Carga Líquida

98%



4

Volcos

2%



Relaciones comerciales sólidas y de largo plazo

DETALLE DE CLIENTES CON CONTRATOS

PRINCIPALES CLIENTES

1	ECOPETROL	\$29.699.015.666
2	TERPEL	\$19.358.446.331
3	FRONTERA	\$12.378.470.384
4	QUALITY BUNKERS	\$4.424.473.217
5	INDUSTRIAS BÁSICAS	\$2.090.875.005
6	BRENNTAG	\$2.014.391.799
7	CONQUIMICA	\$940.007.016
8	EL CONDOR	\$459.988.777
9	RIOPAILA CASTILLA	\$251.908.547
10	OTROS	\$3.473.657.120



98%

Carga Líquida

18 contratos

\$73.916.488.731



2%

Volcos

4 contratos

\$1.174.745.131

Valor Total Contratado

\$75.091.233.862

05

PROYECCIONES AÑO 2026

Consolidan nuestra posición de liderazgo en el sector

PROYECCIÓN VENTAS 2026



- ✓ **\$ 8.350.000.00**
Aproximado mensual
- ✓ **Apertura nuevas agencias**
- ✓ **Renovación Flota**
- ✓ **Mercado internacional**
(Venezuela)
- ✓ **Nuevos clientes**

Meta 2026: lograr nuestros objetivos con el compromiso y apoyo de todo el equipo, asociados, colaboradores y clientes

PROYECCIÓN NUEVOS CLIENTES



Meta 2026: Incrementar cartera de clientes en un 15%

CERTIFICACIONES



RENOVACIÓN DE CERTIFICACIONES

Todas las certificaciones de calidad, seguridad y medio ambiente fueron renovadas exitosamente durante el año 2025.

- ✓ ISO 9001 - Calidad
- ✓ ISO 14001 - Medio Ambiente
- ✓ ISO 45001 - Seguridad y Salud
- ✓ NORSOK - Gestion HSEQ
- ✓ BASC - Comercio seguro
- ✓ RUC - Cumplimientos SSTA

IMPLEMENTACIÓN

- SELLOS VERDES
- ISO 39001
- OCAMS



AUDITORÍAS DE CLIENTES

Se obtuvieron altas calificaciones de clientes representativos en las auditorías realizadas durante el año.



RESULTADO DESTACADO

Auditorías = + Carga

Las buenas calificaciones se traducen en mayor volumen de negocio



DCA 136179



Compromiso inquebrantable con la excelencia y mejora continua

PLATAFORMAS TECNOLÓGICAS

SISTEMAS EN PROCESO

 Tiempos logísticos y Mantenimiento


cloudFleet


ONX

BENEFICIOS

-  Mayor eficiencia operativa
-  Reducción de costos
-  Mejor servicio al cliente
-  Toma de decisiones ágil
-  Información en tiempo real
-  Competitividad en el mercado

ESTACIÓN DE SERVICIO



**UBICACIÓN MAGDALENA
MEDIO**
Cupo ley de Fronteras

Incremento del
patrimonio

Generación de
ingresos
adicionales

Oportunidad de
crecimiento

LOTE LA ALDEA



Valor Catastral

\$ 4.456.020.000



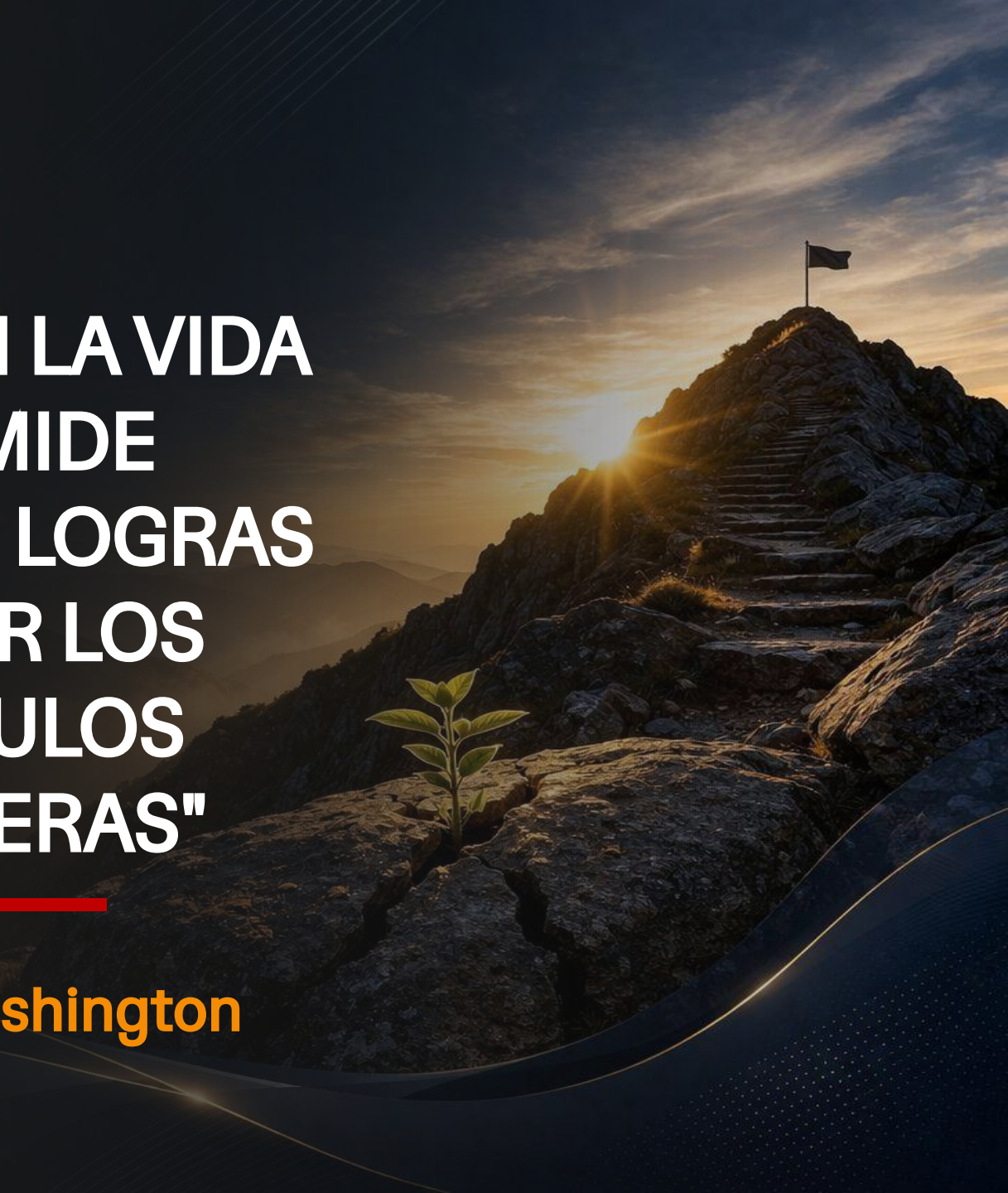
GASTOS ANUALES

AÑO	PREDIAL	SERVICIO DE VIGILANCIA MES	TOTAL GASTOS ANUALES
2024	\$863.800	\$13.076.685	\$157.784.020
2025 - ACTUALIZACIÓN	\$63.183.000	\$14.929.934	\$242.342.208
2026 - DESENGLOBE	\$47.423.000	\$18.475.175	\$269.125.100
TOTAL			\$669.251.328

“

**"EL ÉXITO EN LA VIDA
NO SE MIDE
POR LO QUE LOGRAS
SI NO POR LOS
OBSTÁCULOS
QUE SUPERAS"**

Booker T. Washington





GRACIAS

COVOLCO

Edwin Hurtado Raba

Informe de Gestión 2025

